



Министерство  
экономического развития  
Российской Федерации

# Навигатор по внешнеторговым бартерным сделкам



## Резюме

В настоящее время российские организации – участники внешнеэкономической деятельности в условиях санкционных ограничений активно выходят на новые рынки в том числе на рынки иностранных государств, национальная валюта которых является неконвертируемой.

Внешнеторговые бартерные сделки позволяют осуществлять обмен товаров и услуг с иностранными компаниями без необходимости осуществления международных транзакций.

Подготовленный Минэкономразвития России (с учетом информации ФТС России и Банка России) Навигатор по внешнеторговым бартерным сделкам включает ключевую информацию, которая поможет российским участникам ВЭД эффективно организовать проведение бартерных сделок.

## Оглавление

1. Общая информация.....	1
2. Нормативные правовые акты, регулирующие проведение внешнеторговых бартерных сделок (информация ФТС России и Банка России).....	3
3. Пошаговая инструкция по организации внешнеторговой бартерной сделки.....	5
4. Определение равной стоимости обмениваемых товаров или услуг.....	7
5. Типовые формы внешнеторговых бартерных контрактов.....	9

### 1. Общая информация

Внешнеторговые бартерные сделки представляют собой эффективный инструмент, который компании могут использовать для расширения рынков, оптимизации использования ресурсов и повышения конкурентоспособности. Благодаря различным видам бартерных сделок компании получают возможность обмениваться товарами и услугами без использования денежных средств.

Однако перед принятием решения о бартере, компании должны тщательно оценить свои потребности и ресурсы. Важно также учесть риски, связанные с бартерными сделками, такие как сложности в определении равной стоимости обмениваемых товаров или услуг, возможные разногласия в отношении качества или сроков поставки продукции.

#### Виды внешнеторговых бартерных сделок

Закрытая бартерная сделка – обмен товарами или услугами между двумя компаниями, возможны следующие виды бартерных договоров:

- **встречные закупки.** Не предусматривает прямой обмен товарами и услугами. Компания А получает товар от компании В и реализует его. Выручка направляется на закупку другого товара, в котором заинтересована компания В.

- **встречные поставки.** Обмен товарами равной стоимости. В этом случае каждая из сторон предоставляет свои товары или услуги, которые нужны другой стороне. Например, компания А может предоставить компании В сырье, а компания В - технологическое оборудование. Таким образом, обе стороны получают то, что им необходимо, без необходимости использовать деньги для покупки товаров или услуг.

Открытые бартерные сделки – в бартерной сделке участвуют более двух компаний, которые производят обмен товарами в установленных пропорциях. В открытых бартерных сделках компания А может предоставить свои товары или услуги компании В, в то время как компания В может предложить свои товары или услуги компании С. Таким образом, все три компании получают то, что им необходимо, без использования денег.

Толлинг – это форма бартерной сделки, в которой одна компания предоставляет свою производственную базу или оборудование другой компании для выполнения определенной работы или производства товаров. Взамен за это, компания, использующая оборудование или базу, выплачивает компании-владельцу заранее оговоренное вознаграждение в виде части произведенной продукции или определенного количества товаров.

#### **Преимущества внешнеторговых бартерных сделок**

Расширение рынков – бартерные сделки позволяют компаниям расширить свое присутствие на мировых рынках, особенно в случаях, когда традиционные методы оплаты могут быть ограничены или затруднены.

Оптимизация использования ресурсов – бартерные сделки позволяют компаниям эффективно использовать свои ресурсы. Например, если у компании есть избыточные производственные мощности или неиспользуемые ресурсы, она может предложить их другой компании в обмен на нужные товары или услуги. Это помогает избежать простоя оборудования или неэффективного использования ресурсов.

Разнообразие способов оплаты – бартерные сделки предлагают разнообразные способы оплаты, отличные от традиционных денежных средств. Вместо финансовых транзакций, компании могут использовать свою продукцию или услуги в качестве средства обмена. Это особенно полезно в условиях волатильности валютных курсов или ограничений на международные платежи.

Установление долгосрочных партнерских отношений – бартерные сделки способствуют установлению долгосрочных партнерских отношений между компаниями. В процессе бартера компании получают возможность лучше понять друг друга, протестировать сотрудничество и укрепить взаимное доверие. Это может привести к развитию долгосрочных партнерств и повторным сделкам в будущем.

Повышение конкурентоспособности – бартерные сделки могут помочь компаниям повысить свою конкурентоспособность на рынке. Они могут предложить клиентам дополнительные услуги или товары, которые они могут получить через бартер, что делает их предложение более привлекательным. Также, благодаря бартеру, компании могут снизить свои затраты на приобретение необходимых товаров или услуг, что позволяет им предлагать более конкурентные цены.

## 2. Нормативные правовые акты, регулирующие проведение внешнеторговых бартерных сделок (информация ФТС России и Банка России)

Возможность осуществления резидентами Российской Федерации внешнеторговых бартерных сделок закреплена Федеральным законом от 08.12.2003 N 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (в редакции от 06.12.2011 № 409-ФЗ) (далее - Закон № 164-ФЗ).

*Справочно: положения Закона № 164-ФЗ, предусматривающие оформление паспорта бартерной сделки, признаны утратившими силу в соответствии с Федеральным законом от 06.12.2011 № 409-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».*

В соответствии с пунктом 1 статьи 44 Закон № 164-ФЗ внешняя торговля товарами, услугами и интеллектуальной собственностью с использованием внешнеторговых бартерных сделок может осуществляться только при условии, что такими сделками предусмотрен обмен равноценными по стоимости товарами, услугами, работами, интеллектуальной собственностью, а также обязанность соответствующей стороны оплатить разницу в их стоимости в случае, если такой сделкой предусматривается обмен неравноценными товарами, услугами, работами, интеллектуальной собственностью.

На основании пункта 2 статьи 44 Закона № 164-ФЗ, постановлением Правительства Российской Федерации от 22.11.2012 № 1207 утверждены Правила осуществления контроля за внешнеторговыми бартерными сделками и их учета (далее – Правила).

Правилами установлен порядок осуществления контроля и учета сделок, совершаемых при осуществлении внешнеторговой деятельности и предусматривающих обмен товарами, услугами, работами и интеллектуальной собственностью, условиями которых предусмотрен вывоз товаров из Российской Федерации, в том числе являющихся результатом оказанных услуг, выполненных работ, а также предполагающих передачу исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности (далее – сделки).

Контроль и учет сделок, совершаемых при внешнеторговой деятельности и предусматривающих обмен товарами, услугами, работами и интеллектуальной собственностью, условиями которых предусмотрен вывоз товаров из Российской Федерации, возложен на ФТС России.

Согласно распоряжению ФТС России от 26.03.2013 № 92-р учет внешнеторговых бартерных сделок осуществляет уполномоченный таможенный орган путем самостоятельного формирования документа учета внешнеторговой бартерной сделки на основании сведений, в том числе указанных в декларациях на товары.

Правилами предусмотрено, что ФТС России в течение 3 рабочих дней со дня выпуска 1-й партии вывозимых по внешнеторговой бартерной сделке товаров в соответствии с заявленной таможенной процедурой направляет в электронном виде соответствующую декларацию на товары по телекоммуникационным каналам связи в уполномоченный таможенный орган.

В течение 1 рабочего дня со дня, следующего за днем получения из ФТС России декларации на товары в электронном виде, уполномоченный таможенный орган запрашивает у российских юридических и физических лиц документы, предусмотренные пунктом 5 Правил. При этом документы, подтверждающие исполнение обязательств по внешнеторговой бартерной сделке, запрашиваются только в отношении обязательств, которые в соответствии

с условиями внешнеторговой бартерной сделки на день направления запроса должны быть исполнены.

*Справочно: Пунктом 5 Правил предусмотрено в целях контроля за внешнеторговыми бартерными сделками и их учета уполномоченный таможенный орган запрашивает в письменном виде у российских юридических и физических лиц следующие документы:*

*а) документ о государственной регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя или документ о государственной регистрации юридического лица;*

*б) свидетельство о постановке на учет в налоговом органе;*

*в) документы, являющиеся основанием для осуществления внешнеторговых бартерных сделок (включая договоры (соглашения, контракты) и дополнения и (или) изменения к ним, доверенности, выписки из протокола общего собрания или иного органа управления юридического лица), а также документы, содержащие сведения о результатах торгов (в случае их проведения), акты государственных органов;*

*г) документы, подтверждающие исполнение обязательств по внешнеторговой бартерной сделке (передачу или ввоз товаров, выполнение работ, оказание услуг, передачу информации и результатов интеллектуальной деятельности, в том числе исключительных прав на них).*

Если в рамках внешнеторговых бартерных сделок между резидентом и нерезидентом осуществляются валютные операции, то на резидента также распространяются требования валютного законодательства Российской Федерации, в том числе о постановке на учет договора (контракта) в уполномоченном банке в соответствии с Инструкцией Банка России от 16.08.2017 № 181-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления» (если сумма экспорта превышает 10 млн рублей и/или сумма импорта превышает 3 млн рублей).

В случаях, когда сумма заключенного договора (контракта) подпадает под данное требование, то в разделе 6 документа учета внешнеторговой бартерной сделки таможенный орган отражает сведения о его постановке на учет в уполномоченном банке.

*Справочно: пунктом 5 статьи 45 Закон № 164-ФЗ предусмотрено, что при осуществлении внешнеторговых бартерных сделок товары, получаемые российскими лицами по таким сделкам за пределами территории Российской Федерации, могут быть реализованы российскими лицами без ввоза этих товаров в Российскую Федерацию при условии, что:*

*1) фактическое получение товаров должно быть подтверждено документами, предусмотренными условиями внешнеторговой бартерной сделки;*

*2) российские лица не позднее чем в течение одного года со дня фактического получения товаров обязаны обеспечить их реализацию и в срок, предусмотренный условиями сделки по реализации этих товаров, обеспечить зачисление на свои счета в уполномоченных банках всех денежных средств, полученных от их реализации, или получение платежных средств.*

В соответствии с пунктом 22 Правил ФТС России обеспечивает формирование сводной статистической информации о результатах исполнения внешнеторговых бартерных сделок на основании документов учета, получаемых от уполномоченных таможенных органов.

### 3. Пошаговая инструкция по организации внешнеторговой бартерной сделки

#### 1. Подготовительный этап

На данном этапе осуществляются маркетинговые исследования рынков целевых иностранных стран, мероприятия по маркетинговому продвижению продукции, поиск иностранного контрагента, заинтересованного во внешнеторговой бартерной сделке, проверка его благонадежности.

#### 2. Согласование условий бартерной сделки

На данном этапе определяются:

- требования к экспортируемой и импортируемой продукции; ее качественные и количественные характеристики; необходимость их соответствия тем или иным регламентам
- объемы поставок равноценными по стоимости товарами, услугами, работами, интеллектуальной собственностью
- сроки поставки, каким видом транспорта будут доставляться товары, на каких условиях Инкотермс будут осуществляться поставки
- предусмотрен ли гарантийный срок на продукцию
- какой порядок заявления рекламаций и претензий по продукцию
- требования к упаковке и маркировке продукции
- объекты интеллектуальной собственности (например, торговые марки)
- каким правом будут регулироваться споры между сторонами сделки, каким судом будут рассматриваться споры.

#### 3. Расчёт расходов на осуществление бартерной сделки

После согласования всех условий поставки продукции необходимо провести расчёт затрат на таможенное оформление, размера подлежащих уплате таможенных платежей (пошлин, сборов, налогов) и сопутствующих затрат при ввозе продукции в страну.

Помимо расходов непосредственно на таможенное оформление необходимо учесть затраты на логистику, получение разрешительных документов и иные сопутствующие расходы.

#### 4. Разработка внешнеторгового бартерного контракта

Типовые формы внешнеторговых бартерных контрактов приведены в разделе 5.

#### 5. Документы для вывоза/ввоза товара

В зависимости от специфики товара, страны бартерной поставки и ряда других условий формируется примерно следующий комплект документов:

внешнеторговый бартерный контракт со всеми приложениями и дополнительными соглашениями;

спецификации к контракту по конкретной поставке;

упаковочный лист;

транспортные накладные и/или иные транспортные документы;

разрешительные документы (декларации или сертификаты о соответствии, протоколы испытаний).

#### 6. Учет внешнеторговых бартерных сделок

Таможенные органы контроля обеспечивают учет внешнеторговых бартерных сделок, запрашивая в письменном виде соответствующие документы у участников внешнеэкономической деятельности (п. 3 Правил осуществления контроля за внешнеторговыми бартерными сделками и их учета).

Срок осуществления процедуры: 10 дней для предоставления с момента получения запроса таможенного органа.

Требуемые для учета документы (оригинал/заверенная копия):

а) документ о государственной регистрации ИП/юридического лица;

б) свидетельство о постановке на учет в налоговом органе;

в) документы, являющиеся основанием для осуществления внешнеторговых бартерных сделок (включая контракты и дополнения/изменения к ним, доверенности, выписки из протокола общего собрания или иного органа управления юридического лица), а также документы, содержащие сведения о результатах торгов (в случае их проведения), акты государственных органов;

г) документы, подтверждающие исполнение обязательств по внешнеторговой бартерной сделке (передачу или ввоз товаров, выполнение работ, оказание услуг, передачу информации и результатов интеллектуальной деятельности, в том числе исключительных прав на них).

Форма документа учета: Приложение N 1 к распоряжению ФТС России от 26.03.2013 N 92-р.

В случае если российскими лицами заключаются внешнеторговые бартерные сделки с контрагентами из третьих стран, которые предполагают обмен товарами, то совершение таможенных операций осуществляется в соответствии с правом Евразийского экономического союза и законодательством Российской Федерации.

#### 7. Налогообложение и бухгалтерский учет

Реализация товаров, работ и услуг на территории РФ при бартерной сделке (товарообменной операции) облагается НДС (п. 1 ст. 166 НК РФ).

Реализация товаров, работ и услуг вне территории РФ/при отнесении товара, услуги, работы к категории, которая освобождена от НДС, не облагается НДС (ст. 147–149 НК РФ).

Выручка принимается к бухгалтерскому учету в сумме, исчисленной в денежном выражении, равной величине поступления денежных средств и иного имущества и (или) величине дебиторской задолженности (п. 6 ПБУ 9/99).

Величина поступления/дебиторской задолженности по бартерным сделкам принимается к бухгалтерскому учету по стоимости товаров (ценностей), подлежащих получению организацией (п. 6.3 ПБУ 9/99). Стоимость устанавливается исходя из цены, по которой в сравнимых обстоятельствах обычно организация определяет стоимость аналогичных товаров (ценностей).

В случае заключения бартерной сделки, предусматривающей обмен неравноценными по стоимости товарами, услугами, работами, интеллектуальной собственностью с оплатой их разницы в цене, поступления имущества поступают к бухгалтерскому учету по стоимости

товаров согласно п. 6.3 ПБУ 9/99, в то время как денежные поступления, связанные с оплатой разницы товаров в цене, принимаются к учету исходя из цены, установленной договором между организацией и покупателем (заказчиком) или пользователем активов организации (п. 6.1 ПБУ 9/99).

Относительно выручки, полученной от бартерной сделки, подлежит раскрытию как минимум следующая информация (п. 19 ПБУ 9/99):

- а) общее количество организаций, с которыми осуществляются указанные договоры, с указанием организаций, на которые приходится основная часть такой выручки;
- б) доля выручки, полученной по указанным договорам со связанными организациями;
- в) способ определения стоимости продукции (товаров), переданной организацией.

#### 8. Валютный контроль

Если в рамках внешнеторговых бартерных сделок между резидентом и нерезидентом осуществляются валютные операции – в случае заключения бартерной сделки, предусматривающей обмен неравноценными по стоимости товарами, услугами, работами, интеллектуальной собственностью с оплатой их разницы в цене, то на резидента распространяются требования валютного законодательства РФ, включая положения инструкции Банка России от 16.08.2017 № 181-И.

Такой бартерный контракт, включающий в себя частичные денежные расчеты, будет подлежать постановке на учет в уполномоченном банке, если сумма фиксируемых в бартерном договоре денежных обязательств будет равна или превысит эквивалент 3 млн рублей при импорте и 10 млн. рублей при экспорте (п. 4.1–4.2 инструкции Банка России от 16.08.2017 N 181-И).

#### 4. Определение равной стоимости обмениваемых товаров или услуг

##### Общие положения

В соответствии с пунктом 2 статьи 567 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) к договору мены применяются соответствующие правила о купле-продаже, если это не противоречит правилам главы 30 ГК РФ и существу мены.

Если из договора мены не вытекает иное, товары, подлежащие обмену, предполагаются равноценными, а расходы на их передачу и принятие осуществляются в каждом случае той стороной, которая несет соответствующие обязанности.

В случае когда в соответствии с договором мены обмениваемые товары признаются неравноценными, сторона, обязанная передать товар, цена которого ниже цены товара, предоставляемого в обмен, должна оплатить разницу в ценах непосредственно до или после исполнения ее обязанности передать товар, если иной порядок оплаты не предусмотрен договором.

В соответствии с пунктом 2 статьи 1 и статьей 421 ГК РФ граждане и юридические лица свободны в установлении своих прав и обязанностей на основе договора и в определении любых не противоречащих законодательству условий договора.

Согласно пункту 4 статьи 421 ГК РФ условия договора определяются по усмотрению сторон, кроме случаев, когда содержание соответствующего условия предписано



обязательными для сторон правилами, установленными законом или иными правовыми актами (императивными нормами), действующими в момент его заключения.

Таким образом, участники внешнеэкономической деятельности самостоятельны в определении условий договора.

Внешняя торговля товарами, услугами и интеллектуальной собственностью с использованием внешнеторговых бартерных сделок может осуществляться по всей единой Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза, которая состоит из 97 групп.

При определении стоимости отдельных видов товаров, экспортируемых с территории Российской Федерации в рамках внешнеторговых бартерных сделок, предлагается руководствоваться ценами российских товарных бирж.

Порядок определения равной стоимости обмениваемых товаров или услуг

В целях определения равной стоимости обмениваемых товаров или услуг необходимо выбрать один товар в качестве базового, относительно которого будет определяться стоимость других товаров.

Этот выбор может быть основан на его значимости или предварительных соглашениях между сторонами.

Оценка рыночной стоимости базового товара осуществляется на основании информации о рыночных ценах для определения фактической стоимости базового товара. Можно обратиться к рыночным источникам, базам данных или контактировать с профессионалами в отрасли для получения актуальной информации о ценах.

Определите относительные коэффициенты: Сравните каждый другой товар с базовым товаром и определите их относительный коэффициент стоимости. Для этого можно использовать следующую формулу:

Относительный коэффициент = Цена другого товара / Цена базового товара

Например, если базовый товар имеет цену 100 долларов, а другой товар имеет цену 75 долларов, то относительный коэффициент будет равен 0,75.

Примените относительные коэффициенты к остальным товарам: Умножьте относительные коэффициенты каждого товара на рыночную стоимость базового товара, чтобы определить их равнозначную стоимость в соответствии с базовым товаром.

Равнозначная стоимость = Относительный коэффициент \* Цена базового товара

Например, если относительный коэффициент равен 0,75, а цена базового товара составляет 100 долларов, то равнозначная стоимость другого товара будет равна 75 долларам.

Повторите процесс для всех товаров: Примените те же шаги для всех остальных товаров, которые участвуют в бартерной сделке. Это позволит вам определить равнозначную стоимость каждого товара относительно базового товара.

## 5. Типовые формы внешнеторговых бартерных контрактов

### ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ БАРТЕРНЫЙ КОНТРАКТ (закрытая бартерная сделка)

Между (наименование компании), зарегистрированной по адресу (адрес), в дальнейшем именуемой "Сторона 1", и (наименование компании), зарегистрированной по адресу (адрес), в дальнейшем именуемой "Сторона 2".

#### **Предмет контракта:**

1.1 Сторона 1 соглашается предоставить Стороне 2 следующие товары: (описание товаров, включая характеристики, количества и качество).

1.2 Сторона 2 соглашается предоставить Стороне 1 следующие товары: (описание товаров, включая характеристики, количества и качество).

#### **Стоимость:**

2.1 Стороны соглашаются на равнозначность стоимости предоставляемых товаров на основе (определить методику определения равнозначной стоимости, например, используя рыночные цены или другие методы сравнительного анализа).

2.2 Стороны соглашаются, что никакие дополнительные платежи или компенсации не требуются в рамках данного бартерного контракта.

#### **Поставка и доставка:**

3.1 Сторона 1 обязуется доставить свои товары Стороне 2 в соответствии с условиями и сроками, указанными в приложении №1.

3.2 Сторона 2 обязуется доставить свои товары Стороне 1 в соответствии с условиями и сроками, указанными в приложении №2.

3.3 Риски потери или повреждения товаров переходят от одной стороны к другой в соответствии с условиями, указанными в приложении №1 и №2.

#### **Проверка качества:**

4.1 Каждая сторона имеет право проверить качество товаров, предоставленных другой стороной, в разумные сроки после их поставки.

4.2 В случае выявления недостатков или несоответствия согласованным условиям, стороны обязуются принять меры для решения этих вопросов взаимовыгодным образом.

#### **Прекращение контракта:**

5.1 Контракт может быть прекращен по соглашению сторон или в случае нарушения одной из сторон условий контракта.

5.2 Прекращение контракта не освобождает стороны от их обязательств, которые уже были выполнены или должны быть выполнены до даты прекращения.

#### **Юрисдикция и разрешение споров:**

6.1 Для разрешения любых споров, возникающих из контракта, стороны соглашаются подчиняться юрисдикции и обращаться в суды (указать страну или регион), которые имеют компетентность рассматривать такие споры.

6.2 Любые споры или разногласия, возникающие между сторонами в рамках данного контракта, должны быть разрешены путем переговоров и добросовестных усилий для достижения взаимоприемлемого соглашения.

6.3 Если спор не может быть разрешен путем переговоров в течение (указать срок), каждая из сторон имеет право обратиться в суды указанной юрисдикции для рассмотрения спора.

6.4 Решение суда, принятое в соответствии с данным контрактом и юрисдикцией, является окончательным и обязательным для обеих сторон.

6.3 Если спор не может быть разрешен путем переговоров в течение (указать срок), то любая из сторон может предложить передать спор на рассмотрение третейскому суду. Третейский суд будет назначен в соответствии с правилами и процедурами, определенными (указать организацию/институт третейского суда или указать процедуры выбора третейского суда).

6.4 Решение третейского суда является окончательным и обязательным для обеих сторон.

**Срок действия контракта:**

7.1 Контракт вступает в силу с момента подписания обеими сторонами и остается в силе до выполнения всех обязательств сторон или до его расторжения в соответствии с условиями контракта. (Указать дополнительные положения, если есть)

**Подписи сторон:**

Сторона 1: \_\_\_\_\_ (подпись) (дата)

Сторона 2: \_\_\_\_\_ (подпись) (дата)

**ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ БАРТЕРНЫЙ КОНТРАКТ (открытая бартерная сделка)**

Между (наименование компании), зарегистрированной по адресу (адрес) и имеющей идентификационный номер (идентификационный номер), в дальнейшем именуемой "Сторона 1", (наименование компании), зарегистрированной по адресу (адрес) и имеющей идентификационный номер (идентификационный номер), в дальнейшем именуемой "Сторона 2", и (наименование компании), зарегистрированной по адресу (адрес) и имеющей идентификационный номер (идентификационный номер), в дальнейшем именуемой "Сторона 3".

**Предмет контракта:**

1.1 Сторона 1 соглашается предоставить следующие товары: (описание товаров, включая характеристики, количества и качество).

1.2 Сторона 2 соглашается предоставить следующие товары: (описание товаров, включая характеристики, количества и качество).

1.3 Сторона 3 соглашается предоставить следующие товары: (описание товаров, включая характеристики, количества и качество).

**Объем и стоимость товаров:**

2.1 Сторона 1 соглашается предоставить товары общей стоимостью (указать сумму или стоимость) взамен на товары, предоставленные Стороной 2 и Стороной 3.

2.2 Сторона 2 соглашается предоставить товары общей стоимостью (указать сумму или стоимость) взамен на товары, предоставленные Стороной 1 и Стороной 3.

2.3 Сторона 3 соглашается предоставить товары общей стоимостью (указать сумму или стоимость) взамен на товары, предоставленные Стороной 1 и Стороной 2.

**Поставка и доставка:**

3.1 Сторона 1 обязуется доставить свои товары Стороне 2 в соответствии с условиями и сроками, указанными в Приложении №1.

3.2 Сторона 2 обязуется доставить свои товары Стороне 3 в соответствии с условиями и сроками, указанными в Приложении №1.

3.3 Сторона 3 обязуется доставить свои товары Стороне 1 в соответствии с условиями и сроками, указанными в Приложении №1.

3.4 Риски потери или повреждения товаров переходят от одной стороны к другой в соответствии с условиями, указанными в Приложении А, Б и В.

**Контроль качества:**

4.1 Каждая сторона имеет право проверить качество товаров, предоставленных другими сторонами, в разумные сроки после их поставки.

4.2 В случае выявления недостатков или несоответствия согласованным условиям, стороны обязуются принять меры для решения этих вопросов взаимовыгодным образом.

**Применимое право и разрешение споров:**

5.1 Для интерпретации и выполнения данного контракта применяется (указать применимое право).

5.2 Любые споры или разногласия, возникающие из контракта, должны быть разрешены путем переговоров между всеми тремя сторонами.

5.3 Если спор не может быть разрешен путем переговоров в течение (указать срок), то любая из сторон может предложить передать спор на рассмотрение третейскому суду. Третейский суд будет назначен в соответствии с правилами и процедурами, определенными (указать организацию/институт третейского суда или процедуры выбора третейского суда).

5.4 Решение третейского суда является окончательным и обязательным для всех трех сторон.

**Срок действия контракта:**

7.1 Контракт вступает в силу с момента подписания всеми тремя сторонами и остается в силе до выполнения всех обязательств сторон или до его расторжения в соответствии с условиями контракта.

**Подписи сторон:**

Сторона 1: \_\_\_\_\_ (подпись) (дата)

Сторона 2: \_\_\_\_\_ (подпись) (дата)

Сторона 3: \_\_\_\_\_ (подпись) (дата)

**ПРИЛОЖЕНИЕ №1**

Условия и сроки доставки товаров от Стороны 1 к Стороне 2 и Стороне 3

**Описание товаров:**

1.1 Сторона 1 обязуется доставить следующие товары Стороне 2: (описание товаров, включая характеристики, количества и качество).

1.2 Сторона 2 обязуется доставить следующие товары Стороне 3: (описание товаров, включая характеристики, количества и качество).

1.3 Сторона 3 обязуется доставить следующие товары Стороне 1: (описание товаров, включая характеристики, количества и качество).

**Место поставки:**

2.1 Место поставки товаров для Стороны 1: (указать адрес или место).

2.2 Место поставки товаров для Стороны 2: (указать адрес или место).

2.3 Место поставки товаров для Стороны 3: (указать адрес или место).

**Сроки поставки:**

3.1 Сторона 1 обязуется доставить товары Стороне 2 в течение (указать срок) дней/недель/месяцев с момента вступления контракта в силу.

3.2 Сторона 2 обязуется доставить товары Стороне 3 в течение (указать срок) дней/недель/месяцев с момента вступления контракта в силу.

3.3 Сторона 3 обязуется доставить товары Стороне 1 в течение (указать срок) дней/недель/месяцев с момента вступления контракта в силу.

**Упаковка и маркировка:**

4.1 Товары должны быть надлежащим образом упакованы для обеспечения их сохранности во время транспортировки.

4.2 Упаковка товаров должна соответствовать промышленным стандартам и требованиям, предусмотренным действующим законодательством.

**Поставка и страхование:**

5.1 Сторона 1 несет ответственность за доставку товаров от своего склада до места поставки, указанного для Стороны 2.

5.2 Сторона 2 несет ответственность за доставку товаров от своего склада до места поставки, указанного для Стороны 3.

5.3 Сторона 3 несет ответственность за доставку товаров от своего склада до места поставки, указанного для Стороны 1.

5.2 Стороны могут предложить страхование товаров на период их транспортировки за свой счет или за счет другой стороны.

**Приемка товаров:**

6.1 Стороны обязуются осуществить приемку товаров в разумные сроки после их поставки.

6.2 В случае выявления недостатков или несоответствия товаров условиям, указанным в пункте 1, Сторона 2 и Сторона 3 обязуются незамедлительно уведомить Сторону 1 о таких недостатках или несоответствии.

**Риски:**

7.1 Риски потери или повреждения товаров переходят от стороны-поставщика к стороне-получателю товара в момент передачи товаров транспортной компании или перевозчику.

**Ответственность:**

8.1 Сторона 1 несет ответственность за качество и надлежащее состояние товаров на момент их передачи транспортной компании или перевозчику.

8.2 Любые претензии, связанные с качеством товаров или их количеством, должны быть предъявлены Стороной 2 и Стороной 3 Стороне 1 в разумные сроки.

## ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ БАРТЕРНЫЙ КОНТРАКТ (толлинг)

Между (наименование компании), именуемой в дальнейшем "Исполнитель", и (наименование компании), именуемой в дальнейшем "Заказчик", заключен настоящий внешнеторговый бартерный контракт ("Контракт") со следующими условиями:

### **Предмет контракта:**

1.1. Исполнитель предоставляет Заказчику услуги по обработке, переработке или производству определенных товаров, именуемых в дальнейшем "Товары". Передаваемые Исполнителем Товары остаются его собственностью до полного выполнения условий контракта.

1.2. Взамен, Заказчик предоставляет Исполнителю определенные товары или услуги, именуемые в дальнейшем "Компенсация", как оплату за предоставленные услуги.

### **Права и обязанности сторон:**

2.1. Исполнитель обязуется: - Обработать, переработать или произвести Товары согласно условиям контракта. - Предоставить Заказчику готовые Товары в соответствии с договоренностью. - Обеспечить качество выполняемых услуг и соответствие Товаров установленным стандартам.

2.2. Заказчик обязуется: - Предоставить Исполнителю Компенсацию в согласованном объеме и сроки. - Гарантировать право Исполнителя собственности на обработанные, переработанные или произведенные Товары до момента полной оплаты услуг.

### **Компенсация:**

3.1. Заказчик обязуется предоставить Исполнителю следующую Компенсацию (перечислите условия компенсации, например, товары или услуги, их количество и качество).

3.2. Компенсация должна быть передана Исполнителю в согласованный срок и способом (указать способ передачи).

### **Сроки:**

4.1. Контракт вступает в силу с даты его подписания обеими сторонами и продолжается до выполнения всех его условий.

4.2. Сроки выполнения услуг и поставки Товаров определяются отдельным соглашением между сторонами.

### **Конфиденциальность:**

5.1. Обе стороны обязуются сохранять конфиденциальность всех информации, полученных в рамках контракта.

5.2. Никакая из сторон не должна разглашать или передавать конфиденциальную информацию третьим лицам без предварительного письменного согласия другой стороны.

### **Ответственность:**

6.1. В случае нарушения условий контракта одной из сторон, нарушитель несет ответственность перед другой стороной.

6.2. В случае задержки или невыполнения обязательств поставки Товаров или предоставления Компенсации в установленные сроки, нарушающая сторона обязуется выплатить компенсацию другой стороне за причиненные убытки и упущенную выгоду.

6.3. В случае непредвиденных обстоятельств, таких как форс-мажорные события, которые могут повлиять на выполнение контракта, стороны обязуются немедленно уведомить

друг друга о таких обстоятельствах и предпринять все возможные усилия для минимизации негативных последствий.

**Разрешение споров:**

7.1. Все споры и разногласия, возникающие в связи с исполнением контракта, рассматриваются сторонами путем переговоров и добровольного согласия.

7.2. Если стороны не могут достичь согласия путем переговоров, споры могут быть переданы на рассмотрение в соответствующий арбитражный суд или иной компетентный орган, согласно применимому законодательству.

**Прочие условия:**

8.1. Любые изменения или дополнения к контракту должны быть оформлены в письменной форме и подписаны обеими сторонами.

8.2. Контракт является юридически обязательным для обеих сторон и распространяется на их правопреемников и представителей.

8.3. Настоящий контракт составлен на (язык, на котором будет осуществляться коммуникация между сторонами).

**Подписи сторон:**

Заказчик: \_\_\_\_\_ (подпись) (дата)

Исполнитель: \_\_\_\_\_ (подпись) (дата)